

マイビジネスをはじめよう!

8日間(30時間)で経営のノウハウを学び、起業や経営に役立てませんか?

受講生募集

と き 8月31日(水)、9月4日(土)、7日(水)、11日(土)、14日(水)、18日(土)、25日(土)、28日(水)
全8コース (時間/水)は18:30~21:00・(土)は10:00~16:00

と こ ろ 大田原商工会議所

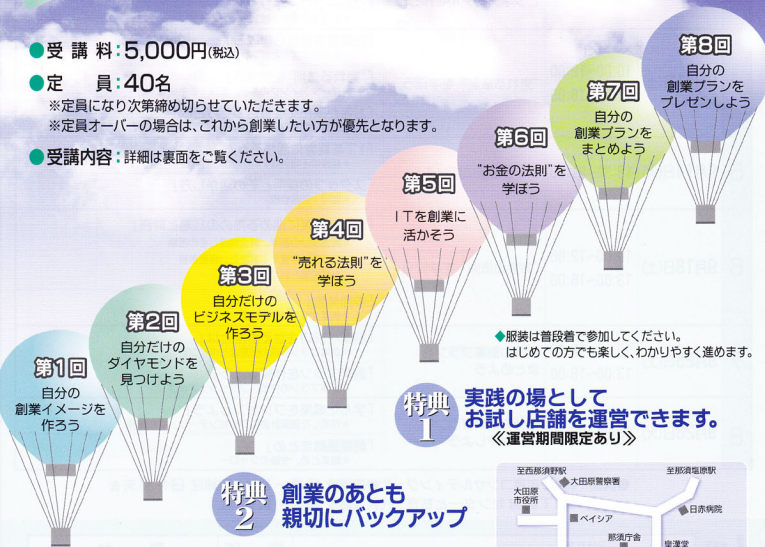
● 受講料:5,000円(税込)

● 定員:40名

※定員になり次第締め切らせていただきます。

※定員オーバーの場合は、これから創業したい方が優先となります。

● 受講内容:詳細は裏面をご覧ください。



◆ 服装は普段着で参加してください。
はじめての方でも楽しく、わかりやすく進めます。

特典
1

実践の場として
お試し店舗を運営できます。
《運営期間限定あり》

特典
2

創業のあと
親切にバックアップ

申込方法

裏面申込書にご記入の上、下記へFAX又は電子メールにてお申し込みください。



2010 創業塾スケジュール

回	開催日	時間	テーマ	「講座名」・主な内容
1	8月31日(火)	18:30~21:00	自分の創業イメージを作ろう	「創業のイメージを作ろう」 ●自己アピール、創業とは、成功者の考え方
				「先輩創業者から学ぼう」 ●創業者の苦労と体験
2	9月4日(土)	10:00~12:00 13:00~16:00	自分だけのダイヤモンドを見つけよう	「ワーキンググループ分け」 ●グループ分け、ビジネスプラン選択
				「創業予定者による構想発表」 ●プラン構想発表
				「あらためて自分をみつめなおそう」 ●動機の明確化、自分のたな卸し、事業アイデアとは、事業アイデアの創出
				「創業構想を練り固めよう」 ●事業アイデアをコンセプトに整理
				「同志と懇親を図ろう」 ●参加者同士との語りいで意欲向上（希望者）
3	9月7日(火)	18:30~21:00	自分だけのビジネスモデルを作ろう	「創業後の手続きや公的サービスを知ろう」 ●業法規則、税務届出・申告、諸団体（商工会議所、経済団体）
				「グループワーキング」 ●ビジネスモデル検討
4	9月11日(土)	10:00~12:00 13:00~16:00	"売れる法則"を学ぼう	「先輩創業者から学ぼう」 ●創業者の苦労と成功体験
				「"売れる法則"を学ぼう」 ●マーケティングの基礎、商品・価格政策
				「お客が来たくなる店づくりとは」 ●商圏、店舗立地、販路開拓、販売促進、顧客との関係づくり
5	9月14日(火)	18:30~21:00	ITを創業に活かそう	「ITを経営に活かそう」 ●経営に不可欠なITの知識と活用法
				「スタッフの採用とその活かし方」 ●雇用・労務管理
6	9月18日(土)	10:00~12:00 13:00~16:00	"お金の法則"を学ぼう	「創業を着実に進めるための経理と財務」 ●資金繰りの基本、資金調達とその種類 ●これだけは覚えておきたい経理事務 ●業績把握と利益計画づくり
				「中間発表」 ●創業プランの中間発表
7	9月25日(土)	10:00~12:00 13:00~16:00	自分の創業プランをまとめよう	「創業を成功させる計画とは」 ●創業プラン作成の留意点とポイント
				「創業プランを作成しよう」 ●創業プランの作成・ブラッシュアップ
8	9月28日(火)	18:30~21:00	自分の創業プランをプレゼンしよう	「学んだ成果をプレゼンしよう」 ●作成した創業計画のプレゼンテーションと講評
				「創業塾総まとめ」 ●総まとめ、今後のフォロー

●講師：(株)U|志援コンサルティング 代表取締役 伊藤一嘉氏・取締役 臼井邦夫氏
(株)IT経営センターとちぎ 代表取締役 福沢 繁氏 他

受講申込書

氏名	(フリガナ)	性別	男・女
		生年月日	年 月 日
住所	〒 -		
TEL	()	FAX	()
E-mail			

※ここに記載された内容は、本講座受講受付以外の目的で利用することは一切ありません。